

保険マンモスが提供するFP訪問型はココが違う！

ココがGood! 3 時間・場所の融通

こちらが希望する時間と場所に合わせてくれる！

保険マンモスでは、希望日程と提携FPのスケジュールを合わせてマッチングをしてくれる。保険相談はプライバシーに触れる場合もあり、自宅に訪訪してくれるのありがたい。都合が合わないときはカフェなどでも面談OKだ。



ココがGood! 2 利便性

自分や家族のライフプランに合った商品を勧めしてくれる！

保険マンモスが紹介する提携FPは全員が独立系のFPで、特定の保険会社の専属ではないため、複数の保険商品の中から最適な商品を組み合わせたプランを提案してくれる。個人では難しい必要保障額のシミュレーションもしてくれる。(平均取扱社数22社)



ココがGood! 1 相談員の質

不安や疑問に適切な説明をしてくれる！

保険マンモスが紹介する提携FPは、金融全般(保険、相続、税金、投資等)の知識が豊富で、それぞれの専門知識に基づいてアドバイスや支援を行ってくれる。今まで相談しにくかったお金のことを相談するのに適任なのだ。



日経BPコンサルティング調査

訪問型保険相談サービス利用者アンケートを実施！

気になる保険マンモスの評価は
10項目で1位

保険加入を検討する際、訪問型保険サービスを利用する人は年々増加している。そんな中、日経BPコンサルティングが、訪問型の保険相談会社に対するイメージや評価の調査を実施したところ、保険マンモスは10項目で1位を獲得した。この結果からも同社への信頼の高さがうかがえる。

●調査目的…保険相談サービス提供企業(来店型を除く6社)に対するイメージ/利用状況/評価、保険加入に関する意識を調査
●調査対象…日経トレンドネット 会員 ●調査方法…インターネット調査(日経BPコンサルティングのインターネット調査システム「AIDA」を使用) ●調査期間…2015年8月21日～8月30日 ●有効回答者数…988人

さまざまな種類の保険について相談できた
提携FPの平均取扱社数は22社。その中から3～5社を厳選して提案してくれる。

個人情報をしっかり守ってくれる
個人情報はプライバシーマークの基準に従って適切に管理。セキュリティは万全だ。

気軽に検討できた
Webサイトの申し込みフォームや電話などで、気軽に申し込みができる点も評価を上げた。

保険を契約するときに、無駄な料金がなかった
保険相談は無料であり、相談者から相談料や手数料を受け取るシステムになっていない。

ライフスタイルに合わせた相談ができた
豊富な金融知識を持つ提携FPだけに、ライフプランを俯瞰して保険商品を選択してくれる。

保険を相談するなら「保険マンモス」のホームページをチェックしよう！



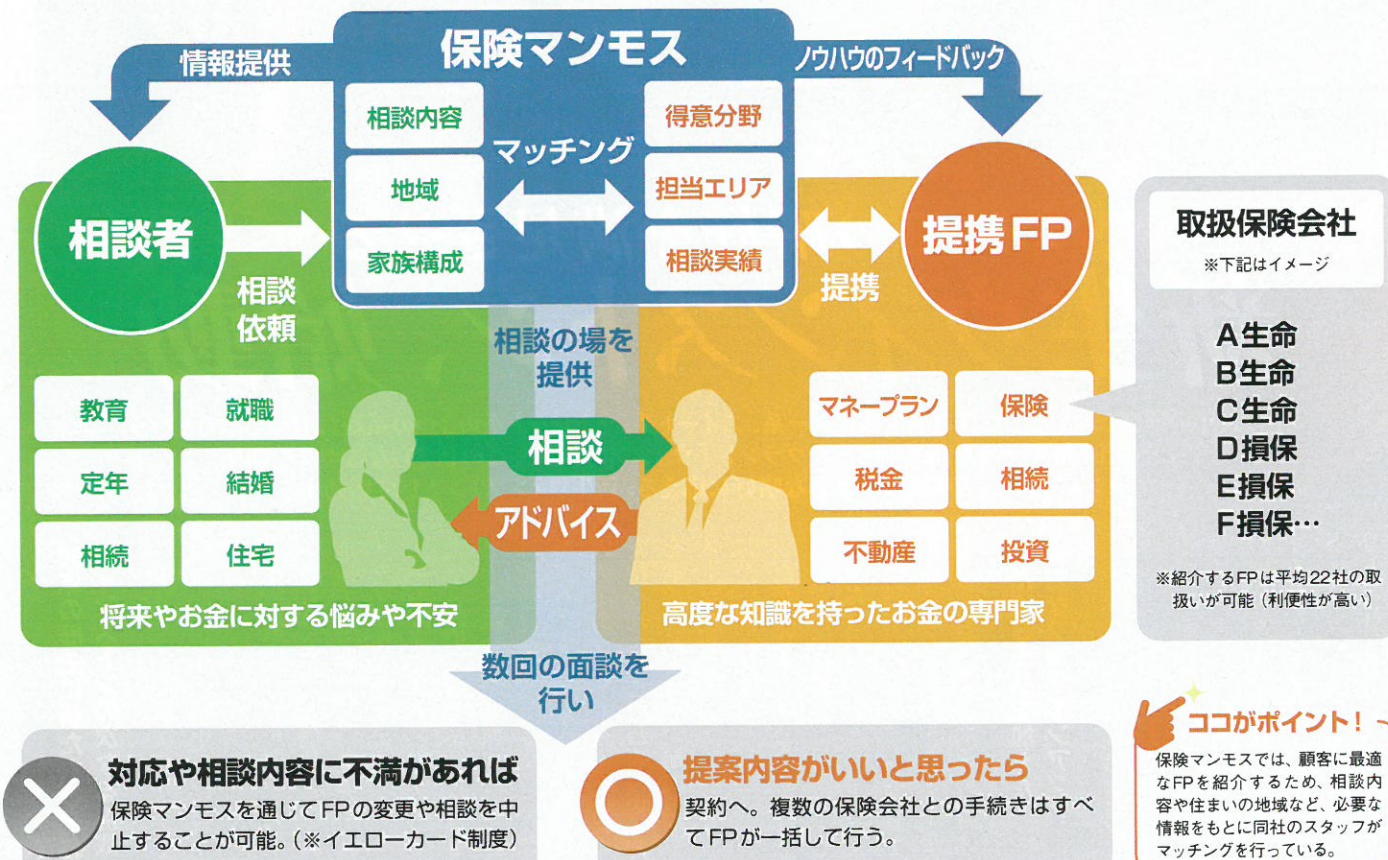
協力/保険マンモス <http://www.hoken-mammoth.jp/>

ライフプランは「質」で考える時代だから 自分に最適な保険選びは FP訪問型を有効活用！



保険加入を検討したいが、保険会社も種類もたくさんあって、どれを選べばいいかわからない。今、そんな迷いに答えを出してくれる「FP訪問型」のサービスが注目されている。保険マンモスでは、提携FPと相談者をマッチング、特定の商品にとらわれない最適なプランを提案している。

保険マンモスが、FP訪問型を円滑に運営する仕組みを提供



✕ 対応や相談内容に不満があれば
保険マンモスを通じてFPの変更や相談を中止することが可能。(※イエローカード制度)

○ 提案内容がいいと思ったら
契約へ。複数の保険会社との手続きはすべてFPが一括して行う。

ココがポイント!
保険マンモスでは、顧客に最適なFPを紹介するため、相談内容や住まいの地域など、必要な情報をもとに同社のスタッフがマッチングを行っている。

複数の保険商品を比較
最適な保険プランを提案する

保険マンモスとは、一言でいえば、保険会社に所属している営業担当を通して加入しているのではないだろうか。だが、特定の保険にとらわれず、自分の家族構成や経済状況、ライフプランに合った保険を選びたいと考えている人は多いはずだ。

保険マンモスでは、そんなニーズに答えて、提携FPと相談者のマッチングを行い、FPが相談者の元を訪れて話を聞き、最適な保険プランを提案するサービスを展開している。メールや電話ではなく対面方式を取っているのは、FPがより良い保険のプランを提案するためには、相談者のライフスタイルや将来設計について、詳しく話を聞く必要があると考えているから。相談者もFPと直接会うことで、信頼できるかどうかの判断ができる。

保険マンモスの創業は2005年。「起業時から、人生で2番目に大きな買い物である生命保険で、お客様が失敗しないように複数の良い商品を提案できる環境をつくりたい」と語るのは、古川徹代表取締役である。その言葉どおり、保険マンモスの提携FPは1社専属の営業担当ではなく、平均取扱社数は22社。そのため、医療保険はA生命、がん保険はB生命、死亡保険はC生命など、各生命保険会社の保険商品のいいところ取りをした保険プランを提案することが可能になっているのだ。

保険マンモスのこだわりは、その提携FPの質の高さだ。同社では、平均5年の生命保険の実務経験を有し、豊富な金融、税制などの知識と高度なコンサルティング力を持つFPと提携。単なる保険選びだけでなく、家計診断や老後資金、教育資金を準備するためのアドバイスなども行っている。つまり、FPと一緒に将来を見据えたお金のプランを考えられるわけだ。

保険相談の申し込みは、ネットまたは電話でOK。同社のスタッフが必要事項を確認した上で、FPとのマッチングを行う。日程が決定したら、約束の日時にFPが指定の場所に伺うという段階取りになっている。保険相談は無料で、保険の契約が成立しても、相談者は相談料を払う必要はない。保険マンモスはFPから運営手数料を受け取り、FPは保険会社から手数料を受け取るというビジネスモデルになっているからだ。紹介されたFPに不満がある場合は、途中でFPを変更することも可能なので、「効率よく、自分に合った保険に加入したい」と考えるなら、まずは気軽に保険マンモスのホームページにアクセスしてみてください。